

La Ventilation

Le process du client nécessite des extractions au niveau de certains postes de travail. Il était donc nécessaire de compenser ces extractions par l'amenée d'air neuf extérieur, réchauffé préalablement. Nous avons donc, pour répondre à ces besoins spécifiques, installé un make-up SOLARONICS de 408 KW permettant d'introduire 30 000 m³/h d'air neuf, diffusés au travers d'une gaine de soufflage.



La Climatisation

La société BENTELER a implanté, dans l'enceinte du bâtiment, un ensemble de bureaux. La priorité était de chauffer ces locaux. Nous nous sommes orientés vers l'installation d'une climatisation réversible qui permet, outre la fonction chauffage, d'obtenir un rafraîchissement des locaux l'été. Elle garantit ainsi une notion de confort au personnel en toutes saisons. Afin de satisfaire les attentes de notre client, nous avons opté pour la mise en place de 5 cassettes AIRWELL dans les bureaux et d'un split mural dans le local informatique.

La Tuyauterie

La tuyauterie industrielle est une activité où plus que jamais, sécurité et qualité sont de rigueur. C'est dans cet état d'esprit que nous avons mis en place un réseau de tuyauterie de gaz alimentant les robots de soudage des ateliers BENTELER. Ce réseau a été réalisé par des tuyauteurs qualifiés et assemblé par nos soudeurs homologués NF 287-1, assurant au client une parfaite étanchéité de son installation.



Pour avoir l'esprit tranquille

Enfin, le service après-vente de MOTIF assure l'ensemble des prestations d'entretien des équipements installés au travers d'un contrat annuel. L'assurance pour notre client, Benteler Automotive, de profiter pleinement de ses installations !


 make-up 408 kw - 30000 m³/h


Aérotherme gaz

Monsieur Luffray, Directeur du site BENTELER de Cuincy, a accepté de nous faire part de ses impressions concernant notre prestation.

L'Interview :

Motif : Pourquoi avez-vous consulté la société MOTIF ?

M. Luffray : Nous ne connaissions pas à notre arrivée sur le Parc Industriel Fournisseurs (PIF) de Renault Douai, le tissu des PME-PMI locales capables de répondre à nos attentes. Nous recherchions un partenaire de proximité. La société Motif nous a été recommandée par un de nos fournisseurs. Il était important pour nous de travailler avec des entreprises locales. D'ailleurs les chantiers liés à notre bâtiment ont été réalisés à 80 %, avec elles.

Motif : Qu'est ce qui vous a séduit dans l'offre MOTIF ?

M. Luffray : Connaissant notre service achat, je dirais le prix ! Mais aussi le référencement de l'entreprise chez notre Donneur d'ordres. Pour le chauffage par exemple, MOTIF connaissait le cahier des charges fixé par Renault. On gagne du temps et l'on bénéficie aussi d'un retour sur expérience.

Motif : Quelles étaient vos contraintes ?

M. Luffray : Nos contraintes étaient peu importantes puisque nous nous installions dans des locaux neufs. La production avait à peine commencé. Il y avait donc très peu de perturbations. La seule « urgence » résidait dans l'installation de la climatisation dans les bureaux. Les engagements MOTIF ont été respectés.

Motif : Quel est aujourd'hui votre degré de satisfaction ?

M. Luffray : Nous sommes tout à fait satisfaits. Nous avons un interlocuteur spécialisé pour le chauffage et pour la climatisation, avec en permanence quelqu'un pour répondre à nos questions. Les engagements ont été tenus que ce soit en terme de délais, de qualité et de propreté des chantiers. Nous sommes aussi très attachés à la notion de proximité pour une réactivité optimale. Je ferai peut-être une remarque : il serait intéressant de proposer dès le départ un contrat de maintenance intégré. MOTIF a cette compétence. Pourquoi ne pas l'inclure dès la première offre ?